

**Anglais Vitivinicole à L'oral N1 & N2****MIEUX COMMUNIQUER EN ANGLAIS VITIVINICOLE AVEC VOS INTERLOCUTEURS INTERNATIONAUX**  
(Valant pour objectif professionnel)**Intervenant :**

Douglas PIPE Formateur

**Diplômes :**

-Master Commerce  
International du Vin  
-WSET Niveau 3 (UK)  
-Diplôme Compétences  
en Langues (Educ Ntle)

**Durée :** 40 à 60 heures  
en **présentiel ou**  
**distanciel**/13-20 demi-  
journées non-contiguës  
**Horaires :** 8H30 –  
11H30, 14h00-17h00

**Participants :**

Min : 3 - Max : 6

**Lieu :** Centre de  
Formation à Pomerol  
ou chez les partenaires  
viticoles précisé sur le  
devis/ Locaux adaptés à  
la formation et équipés  
d'une connexion  
internet

**Prérequis :** Anglais de  
base A.1

**Moyens pédagogiques :**  
Whiteboard, ordinateur,  
vidéoprojecteur,  
supports pédagogiques  
imprimé et/ou  
numérisé, caméra

**Tarif :** 1920€-2880€  
Possibilité de pris en  
charge OCAPIAT, VIVEA.

**Répartition du Temps**  
30%Théorie  
70% Pratique

**Modalités et Délais**

**d'accès :** Date limite 7  
jours avant l'ouverture  
de formation/Entretien  
téléphonique préalable

**Autre :** Contacter  
Douglas PIPE  
06 76 37 53 11

**Objectifs de Développement de Compétences****Niveau 1 :**

- Comprendre l'interlocuteur
- Savoir appliquer les bases de la grammaire
- Intégrer le vocabulaire vitivinicole
- Acquérir des automatismes de base

**Niveau 2 :**

- Savoir organiser, présenter et défendre son  
argumentaire d'accueil ou commercial
- Savoir rythmer et ponctuer les propos
- Prononcer et perfectionner l'éloquence

**Approche et outils Pédagogiques**

- Travail en groupe et individuel
- Pédagogie interactive/participative
- Méthodes techniques et organisations  
transférables.
- Alternance d'approches théoriques,  
d'échanges, mises en situation,  
d'autodiagnostic et jeux.
- Visite propriété viticole du stagiaire

**Contenu de l'action de Formation****Niveau 1 :**

1. Comprendre et s'exprimer dans la langue Anglaise de base à l'oral dans un contexte vitivinicole.
2. Apprendre à exprimer simplement ses propres connaissances et idées en situation Anglais oral
3. Utiliser le vocabulaire vitivinicole adapté (étapes de culture, production et commerce du vin).
4. Développer une approche « assertive » vis-à-vis de ses interlocuteurs.

**Niveau 2 :**

1. Acquérir la Prise de parole d'une manière soutenue et fluide en Anglais dans un contexte vitivinicole.
2. Accueillir et développer un relationnel de qualité avec les clients/visiteurs étrangers.
3. Animer un salon à l'export et négociation/commercialisation avec clients étrangers.
4. Comprendre et s'adapter au contexte, impact des mots et concision verbale.
5. Discussions guidées : science, culture et commerce du vin

**Modalités d'évaluation**

- Remise de Certificat de réalisation.
- Test de positionnement entrée/sortie de formation.
- Le participant évalue lui-même la qualité et les conditions de la formation (à chaud).
- Evaluation à froid post-formation dans les 3-6 mois pour mesurer l'impact de la formation.
- Contrôle continu, mise en situation, visite de la propriété en fin de session avec évaluation.
- Cette formation n'est ni certifiante ni diplômante.

**Compétences acquises en fin de formation**

Niveau 1 : le stagiaire sera capable de faire visiter sa propriété viticole, de déguster et présenter son vin et de communiquer de manière efficace et positive avec un visiteur/client Anglo-parlant. A niveau 2 : le stagiaire sera capable, en plus, d'entretenir une discussion commerciale et de mener les négociations avec les interlocuteurs Anglophones ainsi que des discussions autres.

Date d'édition : 17/10/2025